

## **WINSTMARGES HOUDEN STAND, BEHOUD VAN DE PRESTATIES OP LANGE TERMIJN EN, ACTIEF BEHEER VAN DE FINANCIËLE MIDDELEN**

### **OPMERKELIJKE FEITEN**

- **VERTRAGING VAN DE MARKT WOOG OP DE OMZET**

De daling van de omzet ligt in de lijn van de verwachtingen. De vraag vanuit de industriële markten (met name gelaste buizen en spatelatten bij dubbele ramen) had te lijden onder een zwakke conjunctuur. De distributeurs bleven op hun beurt terughoudend in hun verwachtingen voor de marktevolutie. In dat kader daalde de omzet met 8,5% tot 9,242 mln euro.

- **OPERATIONELE MARGES BLIJVEN BEHOUDEN**

Ondanks de zwakke omzet bereikte Coil nochtans een bijzonder hoge rendabiliteit. De operationele winst van 1,241 mln euro (13,4% van de omzet tegenover 16,6% een jaar eerder) werd positief beïnvloed door een kostenstructuur die lager lag dan was voorzien. In het eerste semester zit overigens een eerste deel van de kosten voor de uitbreidingsinvesteringen in Duitsland vervat ten belopen van 60.000 euro. De EBTITDA (operationele winst + afschrijvingen en provisies) komt uit op 2,375 mln euro. Het tweede semester van het lopend boekjaar zal echter een hogere kostenstructuur kennen, voor een groot deel toe te schrijven aan de investeringen in Duitsland.

- **NETTO WINSTMARGE VAN 10,8 %**

Coil toont aan dat het in alle omstandigheden rendabel kan blijven en het hoofd kan bieden aan de conjunctuurcycli. De laatste drie jaren heeft Coil bij een zwakke economische achtergrond, zijn stevige winstmarges behouden. In het eerste semester behaalde Coil een nettoresultaat van 1,001 mln euro tegenover 1,422 mln euro in dezelfde periode vorig jaar. Ter herinnering: Coil geniet van fiscaal overdraagbare verliezen ten belopen van 15,7 mln euro, gelijkwaardig aan meer dan 7 jaar geen belastingen.

- **STRATEGISCHE ONTWIKKELING IN DUITSLAND**

Het strategisch investeringsprogramma in Duitsland ontwikkelt zich volgens plan, t.t.z. volgens tijdsspanne en binnen de budgettaire ruimte. In de komende weken volgen er nog testen over de mechaniek, de komende maanden over het productieproces. Zoals verwacht zal de nieuwe productielijn, ter waarde van 19,5 mln euro, operationeel zijn vanaf januari 2005. Het gaat om een belangrijke mijlpaal in de strategische ontwikkeling van Coil, die tevens wil profiteren van de verwachte groei van de vraag naar geanodiseerd aluminium. De implementatie van de vijfde productielijn laat toe om de vereiste capaciteit vrij te houden om mee te helpen aan de ontwikkeling van de bestaande markten en laat Coil toe om voordeel te halen uit het economisch herstel. Zo wordt de situatie van in 1999, 2000 en 2001 vermeden waarbij toen geen voordeel kon gehaald worden uit de toenemende vraag omwille van een chronisch capaciteitstekort. De nieuwe lijn laat tevens toe om geografisch uit te breiden naar zones met een sterk groeipotentieel, zoals Oost-Europa, het Midden Oosten, Azië of Noord Amerika.

### **FINANCIËLE STRUCTUUR : SNELLERE ONTWIKKELING VAN HET BEDRIJF**

De operationele cashflow kwam in het eerste semester van 2004 uit op 4,1 mln euro tegenover 1,8 mln euro in dezelfde periode vorig jaar. Deze positieve evolutie is hoofdzakelijk toe te schrijven aan de verhoging van de post crediteuren met betrekking tot de investering in Duitsland.

Zoals verwacht is de schuldpositie door de uitgevoerde investeringen fors toegenomen tot 17,54 mln euro. Het eigen vermogen steeg van 10,9 naar 12,8 mln euro. De gearing komt bijgevolg uit op 137% tegenover 73,7% een jaar eerder.

De verhoging van de schuldpositie is echter tijdelijk (tijdsverschil tussen de investering, het ontvangen van de subsidies en de terugstorting van de BTW) en is een balansmatige reflectie van de huidige ontwikkelingen. Coil zal immers snel een aantal acties ondernemen om de financiële situatie te verbeteren om zo goed mogelijk de huidige investeringscyclus te kunnen overbruggen.

Zoals aangekondigd, zal Coil binnenkort overgaan tot een kapitaalsverhoging. Hierdoor zal het eigen vermogen versterkt worden en aan de financieringsbehoefte op middellange - en lange termijn voldaan worden. Zo zal het nieuwe krediet dat werd aangegaan voor de financiering van de vestiging in Duitsland, vervroegd worden terugbetaald.

Coil wil bovendien de mogelijke verwatering van deze operatie zo veel mogelijk beperken. De kapitaalsverhoging zal betrekking hebben op een bedrag van 1,5 mln euro. De definitieve modaliteiten worden momenteel vastgelegd en binnen de vier weken gepubliceerd.

Tim Hutton, gedelegeerd bestuurder van Coil voegt hierbij aan toe: "Wij zijn tevreden over de recente ontwikkelingen van onze groeiplannen. De kapitaalsverhoging die we zeer binnenkort zullen doorvoeren, vormt een noodzakelijk stap die ons toelaat het eigen vermogen te versterken. Als we rekening houden met de prestaties uit het verleden, met de zware inspanningen met betrekking tot het strikte en veeleisende beheer van ons productieapparaat, en vooral ook met de installatie van de nieuwe productielijn in Duitsland, spreekt het voor zich dat we Coil de middelen moeten geven om de ambities waar te maken."

#### **VOORUITZICHTEN : EEN RETURN OP INVESTERINGEN VAN 2 JAAR**

Tim Hutton vervolledigt: "Meerdere elementen bevestigen onze visie over Coil. Vooreerst moet ik u eraan herinneren dat het management van Coil zeer gemobiliseerd is om aandeelhouderswaarde te creëren: de voorzetting van de groei en de hoge rendabiliteit van de activiteiten. De stabiele operationele ratio's van de voorbije 3 jaren alsook de verwachte groei van onze markten, stellen ons vol vertrouwen over de lopende projecten. Wij hebben aangetoond dat we ware troeven in handen hebben en willen deze vanaf nu zo goed mogelijk valoriseren. Wij bouwen vandaag aan een beter Coil dat na het overgangsjaar 2005 vanaf 2006 zijn winstgevendheid en groei zal versterken."

"Coil heeft in zijn strategisch plan tot doel gesteld te willen meewerken aan de ontwikkeling van de markt. Dankzij de aangekondigde acties zullen wij nog flexibeler zijn om dat programma verder te ontwikkelen. Deze gunstige gelegenheid verandert niets aan onze rendabiliteitsdoelstellingen (nettowinst van 2,4 mln euro in 2006) en de afbouw van onze schuld (netto schuld in de grootorde van 50% tegen eind 2006). In dat kader blijven wij zeer oplettend over de lasten van onze schuldpositie die we wensen aan te passen aan de nieuwe exploitatiecapaciteit van onze vennootschap."

**Meer informatie over Coil kan u terugvinden op [www.coil.be](http://www.coil.be)**

*Het Belgische Coil, sinds 26 juni 1996 genoteerd op de Nieuwe Markt van Euronext Parijs, is gespecialiseerd in de continue pre-anodisatie van spoelen gewalst aluminium. Deze manier van behandeling vereist een belangrijke investering in knowhow en gebruikt een elektrochemisch proces (elektrolyse) dat de oppervlakte van het metaal beschermt tegen corrosie en het natuurlijk aspect van aluminium bewaart. Het aluminium wordt behandeld volgens de specificaties van de klanten (walserijen). Coil is louter een dienstverlener en is niet actief in het kopen of verkopen van aluminium noch het aanhouden van een voorraad aan metaal. Als marktleider op het gebied van vooraf geanodiseerd aluminium, is Coil leverancier aan diverse sectoren met een sterke vraag zoals de bouw- en de industriële markt. Deze markten leveren Coil een grote visibiliteit op de toekomstige groeiperspectieven.*

**Contact** : Tim Hutton – Gedelegeerd bestuurder - [tim.hutton@coil.be](mailto:tim.hutton@coil.be) - Tel: 011/ 88 01 51



**BIJLAGE : RESULTATENREKENING**

<b>Geauditeerde cijfers op 30 juni (en K€)</b>		
	<b>2003</b>	<b>2004</b>
<b>Omzet</b>	<b>10.098</b>	<b>9.242</b>
Productiekosten	(6.644)	(6.085)
<b>Brutowinst</b>	<b>3.454</b>	<b>3.157</b>
Commerciële en administratieve kosten	(1.718)	(1.842)
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	(55)	(74)
<b>Bedrijfsresultaat</b>	<b>1.682</b>	<b>1.241</b>
Financieel resultaat	(259)	(240)
<b>Nettowinst vóór belastingen</b>	<b>1.422</b>	<b>1.001</b>
Belastingen	-	-
<b>Nettowinst na belastingen</b>	<b>1.422</b>	<b>1.001</b>
Winst per aandeel	1,08 €	0,76€
Gemiddeld aantal aandelen in omloop	1.315.664	1.315.664
<b>Balans</b>		
Operationeel werkkapitaal (werkkapitaal – liquiditeiten – financiële schulden op korte termijn)	872	(1.561)
Vaste activa	17.638	30.938
Schulden op meer dan 1 jaar	6.313	17.266
Eigen vermogen	10.978	12.567
<b>Herkomst en besteding van de middelen</b>		
Operationele cashflow	1.840	4.064
Cashflow uit de investeringen	(433)	(15.095)
Netto cashflow vóór financiering	1.407	(11.048)
Verhoging / (Verlaging) van de liquiditeiten	282	1.700